



## Projektmanagement/Key Account (m/w/d)

Du willst die Welt verbessern und hast jede Menge Organisations- und Gestaltungstalent? Wir suchen für unser Team Key Account Management zum nächstmöglichen Zeitpunkt energiegeladene Persönlichkeiten, die zur Entwicklung und erfolgreichen Umsetzung von IoT-Projekten beitragen.

**Wie und Wo:** Vollzeit oder Teilzeit ab sofort, in Berlin Charlottenburg mit idealer Anbindung an S-Bahn, U-Bahn und Bus, kein Verkehrslärm, sonnige Terrasse mit Bienen und Fischen, tolles diverses Team ...

**Über deZem:** Ressourcen schonen durch Software: das ist seit bald 20 Jahren unsere Mission. Mit ca. 25 eingespielten Kolleg:innen entwickeln wir Systeme für IoT, Anlagenüberwachung, Energiemanagement und Umweltmonitoring. Meist geht es darum, Verbräuche zu reduzieren, technische Prozesse zu optimieren und Zusammenhänge besser zu verstehen. Dafür verwenden wir überwiegend eigene Sensorik und eine hoch performante Datenanalyseplattform. Unsere Hard- und Software wird in 39 Ländern in unterschiedlichsten Branchen eingesetzt. Nebenbei produzieren wir jährlich über 100 kg Honig mit unserem Büro-Bienenstock, der selbstverständlich bestens mit Sensorik ausgestattet ist.

### Deine Aufgaben:

- Weiterentwicklung bestehender und Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Koordination von IoT-Projekten mit technischer Konzept- und Projektentwicklung
- Kommunikation als Schnittstelle zwischen Vertrieb, Technik, Marketing
- Projektbegleitende Beratung zu Verbrauchsreduzierung, Optimierung von Anlagenverhalten und IoT-Anwendungen
- Mitgestaltung von Kundens Schulungen (online wie offline)
- Weiterentwicklung und Positionierung unseres Portfolios

### Dein Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung in der Gestaltung und Umsetzung technologieorientierter Projekte
- Abschluss eines ingenieurs- oder naturwissenschaftlichen Studiums, gern auch aus kaufmännischen Fachrichtungen
- Branchenkenntnisse in IoT, Automation, Energiemanagement, Gebäudetechnik, SaaS, etc. willkommen
- Kommunikations-, Networking- und Verhandlungsgeschick bei auf Dauer angelegten Kunden- und Partnerbeziehungen
- Ausgeprägtes analytisches Denken, schnelles Erfassen wirtschaftlicher, technischer sowie sozialer Zusammenhänge
- Zielorientierte, selbständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Sehr gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen sehr willkommen

**Wir bieten:**

- Kundenreferenzen, darunter multinationale Großkonzerne
- Kurze Entscheidungswege
- Familiäre Atmosphäre und gelebte flache Hierarchien
- Freie Arbeitszeitgestaltung rund um die Kernzeit
- Teilzeit möglich, teilweise auch Homeoffice
- Unterstützung bei beruflicher und persönlicher Weiterentwicklung
- Anregendes Büro mit grüner Dachterrasse
- Umweltbewusstes Reisen (selten) – daher keinen Dienstwagen, aber Work-Life-Balance und die BahnCard50, auch zur privaten Verwendung

Du willst mit anpacken? Großartig. Dann wollen wir Dich gern kennenlernen!

Schick uns ein deine Bewerbungsunterlagen mit Kennung KA1122W an [jobs@dezem.de](mailto:jobs@dezem.de). Wir kommen so schnell wie möglich auf Dich zurück.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!